

## DECLARAÇÃO DE GANHO MÉDIO BRUTO PAGO PELA HERBALIFE NO BRASIL EM 2016

As pessoas se tornam Consultores Independentes Herbalife por uma série de razões. A maioria (73%)<sup>(1)</sup> se junta à Herbalife em primeiro lugar para comprar com desconto produtos que eles e suas famílias utilizam. Outros querem obter ganhos através de uma atividade comercial flexível, experimentando o sistema de vendas diretas, e são encorajados pelo baixo custo de início de negócio da Herbalife (o Kit Bem-Vindo à Herbalife custa R\$ 91,61<sup>(2)</sup>, mais fretes e impostos aplicáveis), e a garantia de devolução do dinheiro<sup>(3)</sup>. Não é necessário adquirir grandes quantidades de produtos ou outros materiais. Na realidade, a política corporativa da Herbalife desencoraja a compra de ferramentas de vendas, especialmente nos primeiros meses do Contrato do Consultor Independente.

Se você é uma pessoa que esta buscando uma renda em uma atividade comercial flexível, nós queremos que você tenha expectativas realistas sobre a renda que é possível ganhar. Um Contrato do Consultor Independente é como a adesão a uma academia: os resultados variam de acordo com o tempo, energia e dedicação que você coloca no negócio. Qualquer um que considerar a oportunidade de negócio precisa entender a realidade da venda direta. É um trabalho árduo. Não há atalhos ou garantias de ganhos substanciais ou de sucesso. No entanto, para aqueles que dedicarem tempo e energia para desenvolver uma base estável de clientes e, em seguida, orientar e treinar outros a fazerem o mesmo, a oportunidade para crescimento pessoal e de uma renda existe.

**LUCRO NAS SUAS PRÓPRIAS VENDAS:** Um dos ganhos que o Consultor Independente pode ter é o lucro, depois das despesas, da revenda de produtos Herbalife. Os Consultores Independentes podem decidir por si a maneira como fazem o negócio, a quantidade de dias e horas que trabalham, as despesas que assumem e os preços que cobram.

**COMPENSAÇÃO DE MULTINÍVEL:** Alguns Consultores Independentes (19,4%) patrocinam outras pessoas a se tornarem Consultores Independentes Herbalife. Dessa forma, eles podem construir e manter as suas próprias organizações de vendas de linha descendente. Eles não recebem nada por patrocinar novos Consultores Independentes. Eles são pagos exclusivamente com base na venda de produtos para os seus Consultores Independentes de linha descendente para seu próprio consumo ou para a venda no varejo para outros. Esta oportunidade de compensação multinível é detalhada no Plano de Vendas e Marketing da Herbalife, que está disponível online em [hrbl.me/ptBR-SMP](http://hrbl.me/ptBR-SMP).

**Para os 9,8% de Consultores Independentes Herbalife que são líderes de vendas<sup>(4)</sup> com linha descendente, a compensação média recebida da empresa em 2016 foi de R\$ 9.213. Esta quantia não inclui as despesas incorridas na operação ou na promoção de seus negócios.**

Na tabela abaixo, nós resumimos os benefícios econômicos disponíveis aos Consultores Independentes Herbalife em 2016. Para 241.575 Consultores Independentes (89%), os benefícios econômicos resultaram exclusivamente na obtenção do preço com desconto nos produtos que adquiriram para o uso pessoal e de suas famílias ou para revenda para outros, sendo que nenhum desses benefícios representa um pagamento efetuado pela empresa.

A Compensação de Multinível paga aos Consultores Independentes, resumida abaixo, não inclui as despesas incorridas por um Consultor Independente na operação ou promoção do seu negócio, tais despesas de negócio podem variar muito, e elas podem incluir publicidade ou despesas promocionais, amostras de produtos, treinamento, aluguel, viagens, custos de telefonia e Internet, e despesas diversas. Os ganhos resumidos abaixo não significam uma garantia que qualquer Consultor Independente em especial receberá tais valores. Estes números não devem ser considerados como garantias ou projeções de seus lucros ou ganhos. Sucesso na Herbalife provém apenas de esforços bem sucedidos nas vendas de produtos, que exigem um trabalho árduo, dedicação e liderança. Seu sucesso dependerá de como você efetivamente exercer essas qualidades, e do resultado que tiver delas.

---

(1) 73% baseado numa Pesquisa de ex Consultores Independentes dos Estados Unidos realizada pelo Lieberman Research Worldwide Inc. ("LRW"), em Janeiro de 2013, com uma margem de erro de +/- 3,7%.

(2) Preço citado para o Brasil em março de 2017, e sujeito a alteração. Para o preço atual, acesse o site <http://oportunidade.herbalife.com.br>.

(3) Se solicitado em até 90 dias, para a devolução do Kit Herbalife do Consultor Independente, ou em até um ano para devolução dos produtos e materiais de apoio de vendas Herbalife em estoque, que não tenham sido usados e que estejam em condições de revenda, ao deixar o negócio.

(4) Líderes de Vendas são Consultores Independentes que alcançaram o nível de Supervisor ou acima. Veja mais detalhes no Plano de Vendas e Marketing em [hrbl.me/ptBR-SMP](http://hrbl.me/ptBR-SMP).

48,4% dos Líderes de Vendas até 1º de fevereiro de 2016, se requalificaram até 31 de janeiro de 2017 (incluindo 27,5% dos que eram Líderes de Vendas pela primeira vez).

<b>Consultores Independentes de Nível Único* (Sem Linha descendente)</b>						
<b>Oportunidade Econômica</b>	<b>Consultores *</b>		As vantagens econômicas para os Consultores Independentes de Nível Único são preços de atacado em produtos para consumo pelo Consultor Independente e sua família, bem como a oportunidade de vender os produtos no varejo para os não-Consultores. Nenhuma dessas vantagens resulta em pagamentos feitos pela empresa e, portanto, estão excluídas desta tabela.			
	Número	%				
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Preço de atacado em compras de produto</li> <li>• Lucro de varejo nas vendas para não-Consultores</li> </ul>	217.897	80,6%				
<b>Não Líderes de Vendas Com Linha descendente</b>						
<b>Oportunidade Econômica</b>	<b>Consultores *</b>		Além dos benefícios econômicos dos Consultores Independentes de Nível Único acima, que não estão incluídos nesta tabela, alguns Não Líderes de Vendas com linha descendente podem ser elegíveis para receber ganhos no atacado da Herbalife sobre compras de produtos de sua linha descendente feitas diretamente com a Herbalife.  6.506 dos 15.917 Consultores Independentes elegíveis receberam tais pagamentos em 2016. O pagamento total médio aos 6.506 Consultores Independentes foi de R\$ 135.			
	Número	%				
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Preço de atacado em compras de produto</li> <li>• Lucro de varejo nas vendas para não-Consultores</li> <li>• Lucro no atacado em pedidos feitos pela linha descendente</li> </ul>	25.961	9,6%				
<b>Líderes de Vendas Com Linha descendente</b>						
<b>Oportunidade Econômica</b>	<b>Consultores *</b>		<b>Todos os Líderes de Vendas Com linha descendente</b>			Esta tabela inclui o lucro no atacado, Royalties e Bônus pagos pela Herbalife. Esta tabela não inclui montantes recebidos por Consultores Independentes em suas vendas de produtos diretamente para outros.
	Número	%	Média de Pagamentos feitos pela Herbalife (em Reais)	Número de Consultores	% do Grupo Total	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Preço de atacado em compras de produto</li> <li>• Lucro de varejo nas vendas para não-Consultores</li> <li>• Lucro no atacado em pedidos feitos pela linha descendente</li> <li>• Ganhos Multinível sobre as vendas de linha descendente               <ul style="list-style-type: none"> <li>• Royalties</li> <li>• Bônus</li> </ul> </li> </ul>	26.555	9,8%	>250.000	167	0,6%	705.709
			100.001-250.000	249	0,9%	149.752
			50.001-100.000	312	1,2%	70.825
			25.001-50.000	497	1,9%	34.829
			10.001-25.000	1.209	4,6%	15.624
			2.501-10.000	4.008	15,1%	4.857
			1-2.500	15.890	59,8%	739
			0	4.223	16,6%	0
			Total	26.555	100 %	9.213

\* 6.147 dos 217.897 Consultores de Nível único são Líderes de Vendas sem uma linha descendente.

A maioria desses Consultores Independentes que receberam acima de R\$ 100.000,00 da Herbalife em 2016, atingiram o nível da Equipe de Milionários. Durante o ano de 2016, onze Consultores Independentes brasileiros passaram ao nível da Equipe de Milionários somando-se ao atual Grupo. Eles têm em média oito anos como Consultores Independentes da Herbalife, antes de chegarem à Equipe de Presidentes, sendo o maior período dezoito anos e o menor, menos de três anos.