

ผู้คนมาเป็นสมาชิกเฮอรัลไบฟิด้วยเหตุผลหลายประการ ความจริงส่วนใหญ่ (73%)¹ เริ่มมาจากที่พวกเขาและครอบครัวต้องการได้รับผลิตภัณฑ์ในราคาส่วนลด รองลงมาคือต้องการมีรายได้เสริม ต้องการทดลองทำธุรกิจขายตรง พวกเขาได้รับการสนับสนุนจากเฮอรัลไบฟิโดยการเริ่มต้นธุรกิจด้วยต้นทุนที่ต่ำที่สุด (ชุดสมัครสมาชิกเฮอรัลไบฟิ ราคา 1378.51² บาท บวกภาษีมูลค่าเพิ่ม ค่าหีบห่อ และค่าจัดส่ง) และ การรับประกันการคืนเงิน³ ไม่จำเป็นต้องซื้อสินค้าคงคลังไว้เป็นจำนวนมาก หรือซื้อวัสดุอื่น ๆ ที่ไม่จำเป็น ความจริงแล้วนโยบายของเฮอรัลไบฟิไม่สนับสนุนให้ซื้ออุปกรณ์ส่งเสริมการขาย โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงสองสามเดือนแรกของการเป็นสมาชิก

หากคุณเป็นคนหนึ่งที่แสวงหารายได้เสริมหรือรายได้หลัก เราอยากให้คุณคาดหวังถึงรายได้ที่คุณจะได้รับอย่างเป็นไปได้และสมเหตุผล โอกาสในการรับรายได้ของเฮอรัลไบฟิเปรียบเสมือนการเป็นสมาชิกฟิตเนส: ผลลัพธ์ที่ได้จะแตกต่างกันตามเวลา พลังงานและการออกกำลังกายที่คุณทุ่มเทลงไป ใครก็ตามที่พิจารณาถึงโอกาสทางธุรกิจเฮอรัลไบฟิจำเป็นต้องเข้าใจถึงความเป็นจริงของธุรกิจขายตรง ซึ่งเป็นงานหนัก ไม่มีทางลัดที่จะร่ำรวย ไม่รับประกันความสำเร็จ แต่สำหรับผู้ที่มีความตั้งใจและพลังงานในการพัฒนาฐานลูกค้าให้มั่นคง และจากนั้นก็เป็นที่ปรึกษาและฝึกอบรมให้ผู้อื่นเพื่อปฏิบัติในแบบเดียวกันแล้ว ย่อมมีโอกาสในการเติบโตส่วนบุคคลและมีรายได้เสริมหรือรายได้หลักที่น่าพอใจ

กำไรจากการขายของคุณเอง: เป็นองค์ประกอบหนึ่งของรายได้ สมาชิกจะได้รับกำไรหลังหักค่าใช้จ่ายจากการขายผลิตภัณฑ์เฮอรัลไบฟิ® สมาชิกสามารถเลือกวิธีทำธุรกิจได้ด้วยตัวเอง รวมถึงจำนวนวันและเวลาที่ทำธุรกิจ และค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้น

คำตอบแทนหลายระดับ: สมาชิกบางท่าน (26.7%) ได้ตัดสินใจที่จะสนับสนุนคนอื่น ๆ ให้มาเป็นสมาชิกเฮอรัลไบฟิ ในลักษณะนี้พวกเขาอาจพยายามสร้างและรักษาองค์กรลูกทีมที่มีคะแนน ซึ่งจะไม่มีค่าใช้จ่ายใดๆเลยในการสนับสนุนสมาชิกรายใหม่ พวกเขาจะได้รับเงินซึ่งมาจากการขายผลิตภัณฑ์ให้แก่สมาชิกลูกทีมของเขาเพื่อการบริหารโครงสร้างการจำหน่ายปลีกให้แก่ผู้อื่นเท่านั้น โอกาสสำหรับคำตอบแทนหลายระดับมีรายละเอียดอยู่ในแผนการจ่ายผลตอบแทนของเฮอรัลไบฟิ ซึ่งสมาชิกสามารถตรวจสอบออนไลน์ได้ที่ hrbl.me/thTH-SMP.

สำหรับ 10.5% ของสมาชิกเฮอรัลไบฟิที่เป็นผู้นำธุรกิจที่มียอด⁴ และมีลูกทีม ค่าตอบแทนเฉลี่ยที่ได้รับจากบริษัทฯ ในปี 2016 คือ 170,892 บาท จำนวนเงินเหล่านี้เป็นยอดก่อนที่จะมีการหักค่าใช้จ่ายในการดำเนินธุรกิจหรือการส่งเสริมธุรกิจ

ในตารางด้านล่าง เราได้สรุปผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจที่มีให้แก่สมาชิกเฮอรัลไบฟิในปี 2016 สำหรับสมาชิก 25,656 คน (85%) ได้รับผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจที่เกิดจากการซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาส่วนลดสำหรับการบริโภคส่วนตัวและครอบครัว หรือสำหรับการขายให้แก่ผู้อื่น ซึ่งทั้งสองอย่างข้างต้นไม่ใช่การจ่ายผลตอบแทนจากบริษัท ฯ

คำตอบแทนหลายระดับที่จ่ายให้กับสมาชิกดังที่สรุปไว้ด้านล่าง ไม่รวมถึงค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นโดยสมาชิกในการดำเนินงานหรือการส่งเสริมการขายในธุรกิจ ซึ่งค่าใช้จ่ายในธุรกิจดังกล่าวสามารถแตกต่างกันไปในหลายกรณี อาจรวมถึงการโฆษณาหรือค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการขาย สินค้าตัวอย่าง การฝึกอบรม ค่าเช่า ค่าเดินทาง ค่าโทรศัพท์และอินเทอร์เน็ต และค่าใช้จ่ายเบ็ดเตล็ด ค่าตอบแทนดังที่สรุปไว้ด้านล่างไม่ใช่แบบอย่างที่ดีของค่าตอบแทนโดยรวม หรือเฉพาะเจาะจงสำหรับสมาชิกที่จะได้รับคำตอบแทนใดๆ ตัวเลขเหล่านี้ไม่ควรถือเป็นหลักประกันหรือการประเมินคำตอบแทนโดยรวมที่แท้จริงหรือผลกำไรของคุณ การประสบความสำเร็จกับเฮอรัลไบฟิเกิดจากความพยายามขายผลิตภัณฑ์ที่ดีเท่านั้น ซึ่งต้องอาศัยความขยันขันแข็ง การทำงานอย่างหนักและความเป็นผู้นำ ความสำเร็จของคุณจะขึ้นอยู่กับวิธีการที่คุณสมบัติเหล่านี้จะมีประสิทธิภาพ

| สมาชิกระดับเดียว(ไม่มีลูกทีม) | | | | | | | |
|---|---------|--------|--|-------------|--------------------|---------------------------------|--|
| โอกาสทางเศรษฐกิจ | สมาชิก* | | ผลตอบแทนทางเศรษฐกิจสำหรับสมาชิกระดับเดียวคือการได้สั่งซื้อผลิตภัณฑ์ที่ราคาขายส่งสำหรับการบริโภคส่วนตัวและครอบครัวของตนเองเช่นเดียวกับโอกาสในการขายปลีกผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้อื่นที่ไม่ใช่สมาชิก เนื่องจากผลตอบแทนของการดำเนินการทั้งสองอย่างข้างต้นไม่ได้ถูกจ่ายโดยเฮอรัลไบฟิจึงไม่รวมอยู่ในตารางนี้ | | | | |
| | จำนวน | % | | | | | |
| <ul style="list-style-type: none"> การซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาขายส่ง กำไรจากการขายผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้อื่นที่ไม่ใช่สมาชิก | 22,126 | 73.3% | | | | | |
| ผู้นำธุรกิจที่ไม่มียอดส่วนตัวซึ่งมีลูกทีม | | | | | | | |
| โอกาสทางเศรษฐกิจ | สมาชิก* | | นอกจากนี้ยังมีผลตอบแทนทางเศรษฐกิจของสมาชิกระดับเดียวข้างต้นที่ไม่ได้รวมอยู่ในแผนภูมินี้ แน่แน่นอนว่าสมาชิกที่เป็นผู้นำธุรกิจที่ไม่มียอดส่วนตัวซึ่งมีลูกทีม อาจมีสิทธิ์ได้รับค่าคอมมิชชั่นจากการขายส่งจากเฮอรัลไบฟิเมื่อลูกทีมซื้อผลิตภัณฑ์โดยตรงกับเฮอรัลไบฟิ | | | | |
| | จำนวน | % | | | | | |
| <ul style="list-style-type: none"> การซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาขายส่ง กำไรจากการขายผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้อื่นที่ไม่ใช่สมาชิก กำไรจากการค้าส่งจากการซื้อของสมาชิกลูกทีม | 4,911 | 16.3% | สมาชิก 1,719 คน จาก 3,195 คน มีสิทธิ์ได้รับการจ่ายค่าตอบแทนดังกล่าวในปี 2016 ค่าเฉลี่ยโดยรวมในการคำตอบแทนให้กับสมาชิกทั้ง 1,719 คน คือ 2,314 บาท | | | | |
| ผู้นำธุรกิจที่มียอดส่วนตัวและมีลูกทีม | | | | | | | |
| โอกาสทางเศรษฐกิจ | สมาชิก* | | ผู้นำธุรกิจทั้งหมดที่มียอดส่วนตัวและมีลูกทีม | | | | ตารางนี้รวมค่าคอมมิชชั่นโรยัลตี้ และโบนัสที่จ่ายโดยเฮอรัลไบฟิ แต่ไม่รวม ถึงรายได้ที่มาจาก การขายผลิตภัณฑ์ เฮอรัลไบฟิของสมาชิกให้แก่ผู้อื่น |
| | จำนวน | % | คำตอบแทนจากเฮอรัลไบฟิโดยเฉลี่ย (บาท) | จำนวนสมาชิก | % รวมของแต่ละกลุ่ม | การจ่ายค่าตอบแทนเฉลี่ยรวม (บาท) | |
| <ul style="list-style-type: none"> การซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาขายส่ง กำไรจากการขายผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้อื่นที่ไม่ใช่สมาชิก กำไรจากการค้าส่งจากการซื้อของสมาชิกลูกทีม คำตอบแทนหลายระดับจากยอดขายของลูกทีม <ul style="list-style-type: none"> โรยัลตี้ โบนัส | 3,167 | 10.5% | >1,000,000 | 100 | 3.2% | 3,400,335 | |
| | | | 500,001-1,000,000 | 85 | 2.7% | 689,415 | |
| | | | 250,001-500,000 | 133 | 4.2% | 344,162 | |
| | | | 100,001-250,000 | 273 | 8.6% | 155,355 | |
| | | | 20,001-100,000 | 964 | 30.4% | 45,958 | |
| | | | 1-20,000 | 1,274 | 40.2% | 7,921 | |
| | | | 0 | 338 | 10.7% | 0 | |
| Total | 3,167 | 100.0% | 170,892 | | | | |

*761 จาก 22,126 คนของสมาชิกระดับเดียวคือผู้นำธุรกิจที่มียอดส่วนตัวแต่ไม่มีลูกทีม

ส่วนใหญ่ของสมาชิกที่ได้รับรายได้เกิน 500,000 บาทจากเฮอรัลไบฟิในปี 2016 เป็นผู้ที่อยู่ในระดับมิลเลียนแนร์ที่มเฮอรัลไบฟิ ในปี 2016, มีสมาชิกของประเทศไทยสิบท่านที่สามารถทำคุณสมบัตินี้ได้สำเร็จ ซึ่งพวกเขาเป็นสมาชิกเฮอรัลไบฟิมาก่อนที่จะประสบความสำเร็จในตำแหน่งมิลเลียนแนร์ที่มดังกล่าว โดยเฉลี่ยยาวนานที่สุดคือ 14 ปีและสั้นที่สุดคือน้อยกว่าเก้าปี

¹ 73% อ้างอิงจากการสำรวจสมาชิกในสหรัฐอเมริกาก่อนหน้านี้โดย ส.ลิเบอร์แมน ริลีสซ์ เวสต์วูด อินคอร์ปอเรท ("LRW") เดือน มกราคม 2013 โดยมีขอบเขตของความผิดพลาด +/- 3.7%

² ราคาที่ระบุเป็นราคา ณ เดือนธันวาคม 2016 ซึ่งอาจมีการเปลี่ยนแปลง กรุณาตรวจสอบราคามัจุบันที่เว็บไซต์ <http://opportunity.herbalife.co.th/>

³ หากมีการร้องขอภายใน 90 วันเพื่อคืนชุดสมัครสมาชิก และ 1 ปีสำหรับการคืนสินค้าคงคลังซึ่งอยู่ใสภาพที่นักส่งมอบจำหน่ายได้ ณ ขณะที่ออกจากธุรกิจ

⁴ ผู้นำธุรกิจที่มียอดส่วนตัวคือสมาชิกระดับซูเปอร์และระดับที่สูงกว่า กรุณาตรวจสอบรายละเอียดแผนการจ่ายผลตอบแทนของเฮอรัลไบฟิได้ที่ hrbl.me/thTH-SMP. 63.6% ของผู้นำธุรกิจ ณ วันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2016 ทำการรักษาคณสมบัตินี้สำเร็จแล้ว ณ วันที่ 31 มกราคม 2017 (รวมทั้ง 52.4% ของสมาชิกที่มีคุณสมบัติเป็นผู้นำธุรกิจครั้งแรก).