

Declaración de Ganancia Bruta Promedio Pagada por Herbalife a Asociados Independientes de Bolivia en el 2016

Las personas que se convierten en Asociados Independientes Herbalife lo hacen por un número de razones diferentes. La gran mayoría, (73%)¹, se une a nosotros principalmente para adquirir los productos, que ellos y sus familias disfrutan, a un precio con descuento. Algunos desean ganar dinero a tiempo parcial, intentando una oportunidad en el negocio independiente de la venta directa y son animados por el bajo costo de iniciar su negocio independiente Herbalife (un HMP completo a (USD) 27.72, ² además del impuesto de ventas aplicable, gastos de envío y manejo) y la garantía de reembolso.³ No hay necesidad de comprar grandes cantidades de inventario ni otros materiales. De hecho, la política corporativa de Herbalife desalienta la compra de las ayudas de ventas, especialmente durante los primeros meses de una Membresía.

Si usted desea generar ganancias del negocio independiente Herbalife a tiempo parcial o a tiempo completo, queremos que sea realista en sus expectativas en cuanto a las posibles ganancias que usted pudiera obtener. La oportunidad de ganancias de Herbalife es algo como una membresía de gimnasio: los resultados varían con el tiempo, la energía y dedicación que uno pone. Cualquiera que esté considerando desarrollar la oportunidad de negocio independiente Herbalife necesita entender la realidad del negocio de la venta directa. Es un oficio que implica desafíos. No hay atajos para alcanzar un beneficio económico, ni hay garantía de éxito. Sin embargo, para aquellos que dedican el tiempo y energía para desarrollar una base estable de clientes, ser un mentor y entrenar a otros a hacer lo mismo; la oportunidad para el crecimiento personal y generación de ganancias atractivas, sea a tiempo parcial o completo, existe.

GANANCIAS SOBRE SUS PROPIAS VENTAS: Uno de los componentes de las ganancias que un Asociado Independiente puede obtener, es la utilidad, después de gastos, por la reventa de productos Herbalife®. Los Asociados Independientes deciden por sí mismos la manera en que manejan su negocio independiente, el número de días y horas que dedican, los gastos en que incurrir y los precios que cobran.

GANANCIA MULTINIVEL: Algunos Asociados Independientes (23.7%) patrocinan a otras personas para que se conviertan en Asociado Independiente. De esta manera ellos pueden procurar construir y mantener la organización de ventas de su línea descendente. No se les paga por patrocinar Asociados Independientes nuevos. Se les paga únicamente por la venta de productos a su línea descendente para consumo personal o para la reventa a otros. Esta oportunidad de ganancia multinivel está detallada en el Plan de Ventas y Mercado de Herbalife, el cual está disponible en hrbl.me/esBO-SMP.

Para el 13% de los Asociados Independientes Herbalife que son Líderes de Ventas, ⁴ con línea descendente, la ganancia promedio recibida de la Compañía en el 2016 fue de (USD) 2,563. Estas cantidades son antes de los gastos incurridos en la operación o en la promoción de su negocio independiente.

En la tabla a continuación, resumimos las ganancias pagadas por Herbalife a los Asociados Independientes en 2016. Para 35,612 Asociados Independientes (86%), el beneficio económico es el resultado exclusivo de la compra de productos adquiridos a precio con descuento para uso personal y familiar o para la reventa a otras personas, siendo que, en ninguno de estos casos, tal beneficio fuera pagado por la Compañía.

La ganancia multinivel pagada a los Asociados Independientes, resumida a continuación, no incluye los gastos incurridos del Asociado Independiente en la operación o promoción de su negocio, los cuales podrían variar ampliamente y podrían incluir gastos por publicidad o promoción, muestras de productos, entrenamiento, renta, viajes, costos de teléfono e internet y otros gastos misceláneos. Las ganancias resumidas en la tabla a continuación, no son representativas de las ganancias que, de haberlas, recibirá en el futuro un Asociado Independiente en particular. Estas cifras no deben ser consideradas como garantías o proyecciones de sus ganancias actuales. Los buenos resultados que pueda obtener en su negocio independiente Herbalife, son únicamente consecuencia de esfuerzos exitosos de venta de producto lo cual requiere trabajo duro, diligencia y liderazgo. Su éxito dependerá de la eficacia con la que ejercite estas cualidades.

Asociados Independientes de un Nivel (Sin línea Descendente)						
Oportunidad Económica	Asociados Independientes*		Los beneficios económicos para los Asociados Independientes de un nivel son el precio al por mayor al que tienen acceso sobre los productos, para su consumo personal y/o el de su familia, así como la oportunidad de vender productos al por menor a las personas que no sean Asociados Independientes. Ninguno de estos beneficios son pagos realizados por la Compañía y por lo tanto quedan excluidos de esta tabla.			
	Número	%				
<ul style="list-style-type: none"> Precio al por mayor de compras de producto Ganancia al por menor de ventas a personas que no sean Asociados Independientes. 	31,738	76.3%				
No-Líderes de Ventas Con Línea Descendente						
Oportunidad Económica	Asociados Independientes		Además de los beneficios económicos de los Asociados Independientes de un nivel mencionados arriba, que no están incluidos en esta tabla, algunos no-Líderes de Ventas con una línea descendente pueden ser elegibles para los pagos de Herbalife por compras de producto hechos por su línea descendente directamente con Herbalife. 1,406 de los 2,994 Asociados Independientes elegibles obtuvieron tales ganancias en el 2016. El promedio total de pagos a los 1,406 Asociados Independientes fue de (USD) 38.			
	Número	%				
<ul style="list-style-type: none"> Precio al por mayor de compras de producto Ganancia al por menor de ventas a personas que no sean Asociados Independientes Ganancia al por mayor de compras de un Asociado Independiente de línea descendente 	4,457	10.7%				
Líderes de Ventas Con Línea Descendente						
Oportunidad Económica	Asociados Independientes		Todos los Líderes de Ventas Con Línea Descendente			Esta tabla incluye todos los pagos realizados por Herbalife. No incluye cantidades ganadas por Asociados Independientes en sus ventas de productos Herbalife® directamente a otros.
	Número	%	Pagos Promedio De Herbalife (USD)	Número de Asociados Independientes	% de Grupo Total	
<ul style="list-style-type: none"> Precio al por mayor de compras de producto Ganancia al por menor de ventas a personas que no sean Asociados Independientes Ganancia al por mayor por compras de un Asociado Independiente de línea descendente Ganancia de multinivel de ventas de línea descendente Pagos calificados Bonos 	5,386	13.0%	>50,000	41	0.8%	172,780
			25,001 - 50,000	43	0.8%	36,378
			10,001 - 25,000	125	2.3%	15,195
			5,001 - 10,000	121	2.2%	7,215
			1,001 - 5,000	689	12.8%	2,063
			1 - 1,000	3,544	65.8%	271
			0	823	15.3%	0
			Total	5,386	100.0%	2,563

* 1,471 de los 31,738 Asociados Independientes de un nivel son Líderes de Ventas sin línea descendente.

La mayoría de esos Asociados Independientes que ganaron un exceso de (USD) 25,000 de Herbalife en el 2016 alcanzaron el nivel de Equipo del Presidente Herbalife. Durante el 2016, un Asociado Independiente de Bolivia logró alcanzar el nivel de Equipo del Presidente. Promediaron 15 años como Asociado Independiente antes de lograr ser parte del Equipo del Presidente.

(1) 73%, basado en una encuesta a Asociados Independientes inactivos en los EUA, conducida por Lieberman Research Worldwide, Inc. ("LRW") en enero del 2013, con un margen de error de +/- 3.7%.

(2) Los precios reflejados pertenecen a Bolivia a partir de Diciembre 2016 y están sujetos a cambio. Para ver los precios actuales, vea negocio.herbalife.com.bo

(3) Al salir del negocio, tiene 90 días para devolver el HMP y un año para devolver el inventario que se pueda volver a vender.

(4) Los Líderes de Ventas son los Asociados Independientes que alcanzaron el nivel de Mayorista o mayor. Vea los detalles en el Plan de Ventas y Mercado de Herbalife en hrbl.me/esBO-SMP

El 56.9% de los Líderes de Ventas a partir del 1° de febrero, 2016, recalificaron antes del 31 de enero, 2017 (incluyendo el 30.7% de los Líderes de Ventas por primera vez).