

ДАННЫЕ О СРЕДНЕЙ ВАЛОВОЙ КОМПЕНСАЦИИ, ВЫПЛАЧЕННОЙ HERBALIFE NUTRITION НЕЗАВИСИМЫМ ПАРТНЕРАМ В КАЗАХСТАНЕ В 2017 ГОДУ

Люди становятся независимыми партнерами Herbalife Nutrition по ряду причин. Значительное большинство (73%)¹ присоединяются к нам в первую очередь, чтобы получить скидку на продукты, которыми они и их семьи пользуются. Другие хотят зарабатывать за неполный рабочий день, желая поработать в области прямых продаж. Их привлекают минимальные издержки освоения нового предприятия Herbalife Nutrition (Herbalife Nutrition Independent Associate Pack [HNP] в размере 9 774,00 (тенге),² плюс применимый налог с продаж, отгрузка и обработка товара), а также гарантия возврата денег.³ Нет необходимости покупать большие объемы товара или приобретать другие материалы. Фактически, корпоративная политика Herbalife Nutrition исключает покупку вспомогательных средств для продажи, особенно в первые несколько месяцев членства.

Если вы являетесь тем, кто стремится получить заработок в результате полного или неполного рабочего дня, мы хотим, чтобы у вас сложились реалистичные ожидания относительно возможного дохода, который вы можете заработать. Возможность получения дохода от Herbalife Nutrition — это что-то вроде членства в спортзале: результаты меняются в зависимости от времени, энергии и отдачи, которые вы вкладываете в процесс. Любой, кто рассматривает возможность сотрудничества с Herbalife Nutrition, должен иметь понятие о реалиях прямых продаж. Это тяжелая работа. Это не легкий путь к богатству, здесь нету гарантии успеха. Тем не менее, для тех, кто посвящает время и энергию созданию стабильной базы клиентов, а затем становится наставником и обучает других делать то же самое, существует возможность личного роста и достаточно большой возможности получения дохода, работая неполный или полный рабочий день.

ДОХОД ОТ СВОИХ СОБСТВЕННЫХ ПРОДАЖ: Один из элементов дохода, который независимый сотрудник может заработать, — это прибыль, после определенных расходов, от перепродажи продуктов Herbalife Nutrition. Независимые партнеры сами определяют, как они ведут бизнес, количество дней и часов работы, расходы, которые они берут на себя, и цены, которые они взимают.

МНОГОУРОВНЕВАЯ КОМПЕНСАЦИЯ: Некоторые независимые партнеры (27,6%) спонсируют других, чтобы стать независимыми партнерами Herbalife Nutrition. Таким образом, они могут стремиться создавать и поддерживать свои собственные сбытовые организации. Им не платят ничего за спонсирование новых независимых партнеров. Их заработок базируется исключительно на основе продажи продукции своим подчиненным независимым партнерам как для собственного потребления, так и для продажи другим клиентам. Эта возможность многоуровневой компенсации подробно описана в плане продаж и маркетинговой стратегии Herbalife Nutrition, который доступен в Интернете по адресу hrl.me/ruKZ-SMP.

Для 15,9% независимых партнеров Herbalife Nutrition, которые являются лидерами продаж,⁴ с нижестоящим, средняя компенсация, полученная от Компании в 2017 году, составляла 541 631 (тенге). Это сумма без учета расходов, связанных с эксплуатацией или продвижением их бизнеса.

В приведенной ниже таблице мы суммируем экономические выгоды, доступные для независимых партнеров Herbalife Nutrition в 2017 году. Для 26 997 независимых партнеров (94%) экономические выгоды были обусловлены исключительно скидкой на продукты, которые они приобрели для личного и семейного использования, или для перепродажи другим лицам, ни одно из которых не принимало форму оплаты от Компании.

Многоуровневая компенсация, выплачиваемая независимым партнерам, приведенная ниже, не включает расходы, понесенные независимыми партнерами при управлении или продвижении его/ее бизнеса, которые могут широко варьироваться и могут включать в себя расходы на рекламу или продвижение, образцы продуктов, обучение, аренду, телефонные и интернет-расходы, а также прочие расходы. Компенсация, суммированная ниже, не обязательно отражает компенсацию, если таковая имеется, которую получит какой-либо конкретный независимый сотрудник. Эти цифры не должны рассматриваться как гарантии или прогнозы вашей фактической компенсации или прибыли. Успех с Herbalife Nutrition является результатом успешного процесса продаж продуктов, который требует трудолюбия, ответственности и раскрытия лидерских способностей. Ваш успех будет зависеть от того, насколько эффективно вы используете эти качества.

Одноуровневые независимые партнеры (нет нижестоящих)

Экономические возможности	Независимые партнеры*		Экономические выгоды для одноуровневых независимых партнеров — это оптовые цены на продукцию для потребления независимым партнером и его или ее семьей, а также возможность продавать данную продукцию в розницу для зависимых партнеров. Ни одна из этих выгод не является выплатой компанией и поэтому исключается из данной таблицы.
	Количество	%	
<ul style="list-style-type: none"> Оптовая цена на покупку продукции Розничная прибыль от продаж зависимым партнерам 	20 750	72,4%	

Менеджеры, не связанные со сферой сбыта, с нижестоящим партнером

Экономические возможности	Независимые партнеры*		В дополнение к экономическим выгодам одноуровневых независимых партнеров выше, которые не включены в эту таблицу, некоторые менеджеры, не являющиеся продавцами, с нижестоящими партнерами могут иметь право на платежи от Herbalife Nutrition для оптовых комиссий при покупках продукции нижестоящими партнерами, сделанных непосредственной помощью Herbalife Nutrition. 12 из 2 601 правомочных независимых партнеров заработали такие суммы в 2017 году. Средние общие платежи для 12 независимых партнеров составили 19 827 (тенге).
	Количество	%	
<ul style="list-style-type: none"> Оптовая цена на покупку продукции Розничная прибыль от продаж зависимым партнерам Опционная прибыль от покупок нижестоящим независимым партнером 	3 338	11,6%	

Лидеры продаж с нижестоящими партнерами

Экономические возможности	Независимые партнеры*		Все лидеры продаж с нижестоящими партнерами				Эта таблица включает все комиссии. Роялти и бонусы, выплачиваемые Herbalife Nutrition. Она не включает суммы, заработанные независимыми партнерами в отношении их продаж продукции Herbalife Nutrition напрямую другим.
	Количество	%	Средние платежи от Herbalife Nutrition (в тенге)	Количество независимых партнеров	% от общей группировки	Средние валовые платежи (тенге)	
<ul style="list-style-type: none"> Оптовая цена на покупки продукции Розничная прибыль от продаж зависимым партнерам Опционная прибыль от покупок нижестоящим независимым партнером Многоуровневая компенсация продаж для нижестоящих партнеров <ul style="list-style-type: none"> Роялти Бонусы 	4 568	15,9%	>2 500 000	151	3.3%	12 788 099	
			1 000 001-2 500 000	155	3.4%	1 570 168	
			500 001-1 000 000	180	3.9%	705 373	
			200 001-500 000	357	7.8%	321 326	
			50 001-200 000	443	9.7%	113 112	
			1-50 000	361	7.9%	22 169	
			0	2 921	63.9%	0	
			Всего	4 568	100,0%	541,631	

* 2 508 из 20 750 одноуровневых независимых партнеров являются лидерами продаж без нижестоящих партнеров.

Большинство из тех независимых партнеров, которые заработали свыше 1 000 000 тенге от Herbalife Nutrition в 2017 году, достигли уровня Команды миллионеров Herbalife Nutrition. В течение 2017 года один из Казахстанских членов достиг уровня Команды миллионеров. Партнеры пробыли четыре года в качестве членов Herbalife Nutrition, прежде чем достигли уровня Команды миллионеров.

¹ 73%, на основе опроса бывших независимых американских партнеров, проведенного Lieberman Research Worldwide, Inc. («LRW») в январе 2013 года с погрешностью +/- 3,7%.

² Цены указаны для Казахстана по состоянию на декабрь 2017 года и могут быть изменены. Текущие цены см. на opportunity.herbalife.com.

³ Если потребуются в течение 90 дней для возвращения HNP и один год для возврата перепродажного запаса товара, после выхода из бизнеса.

⁴ Лидерами продаж являются независимые партнеры, которые достигли уровня наставника или выше. Подробнее о плане продаж и маркетинговой стратегии Herbalife Nutrition см. на hrl.me/ruKZ-SMP. 68,7% лидеров продаж по состоянию на 1 февраля 2017 года, переквалифицировано до 31 января 2018 года (в том числе 59,5% лидеров продаж были переквалифицированы в первый раз).