

PLAN DE VENTAS Y MERCADEO



Distribuidor Independiente

Recibe un 25% de descuento en pedidos de ventas al por menor¹.



Consultor Mayor*

Acumula un mínimo de 500 Puntos de Volumen o alcanza 2.000 puntos acumulados en 1 mes, y recibe un 35% permanente y un 42% temporal durante ese mes (en pedidos posteriores durante el mismo mes de volumen) de descuento en pedidos de ventas al por menor¹, un 7%, 10% o 17% de descuento en pedidos de ventas al por mayor².



Constructor del Éxito*

Recibe un 42% de descuento en pedidos de 1.000 Puntos de Volumen y en pedidos posteriores durante el mismo mes de volumen. Además de un 7% o 17% de descuento en pedidos de ventas al por mayor².



Productor Calificado*

Acumula 2.500 Puntos de Volumen en un periodo de 1 a 3 meses, con al menos 1.000 Puntos de Volumen Adquirido Personalmente (VAP)³. Recibe un 42% de descuento en pedidos de ventas al por menor¹, un 7% o 17% de descuento en pedidos de ventas al por mayor².



Supervisor*†

Tienes 3 formas de calificar:

1. Acumula 4.000 Puntos de Volumen en 1 mes, con al menos 1.000 Puntos de Volumen no Comprometido⁴.
2. Acumula 4.000 Puntos de Volumen en un periodo de 2 meses consecutivos, con al menos 1.000 Puntos de Volumen no Comprometido⁴.
3. Acumula 4.000 Puntos de Volumen en un periodo de 3 a 12 meses, con al menos 2.000 Puntos de Volumen Adquirido Personalmente (VAP)³.

Beneficios: Un 50% de descuento en pedidos de ventas al por menor¹ y hasta un 25% de descuento en pedidos de ventas al por mayor². Gana hasta un 5% de Regalías⁵ en 3 niveles de contribución activos.



Equipo del Mundo*

Acumula 2.500 Puntos de Volumen Total en cada uno de 4 meses consecutivos o 10.000 Puntos de Volumen Total al 50% en 1 mes o 500 Puntos de Regalías⁵ en 1 mes.



Equipo del Mundo Activo

Acumula 2.500 Puntos de Volumen Total en cada uno de 4 meses consecutivos y 10.000 Puntos de Volumen Total al 50% en 1 mes o 5.000 Puntos de Volumen Total en 2 meses (estos 2 meses no tienen que ser consecutivos) y 1 mes de 500 Puntos de Regalías⁵. Todo dentro de un periodo de 6 meses.



Equipo de Expansión Global (G.E.T.)*

Logra 1.000 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 2% en Bono de Producción⁶, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



G.E.T. 2.500

Logra 2.500 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 2% en Bono de Producción⁶, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de entrenamiento.



Equipo Millonario*

Logra 4.000 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 4% en Bono de Producción⁶, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Equipo Millonario 7.500

Logra 7.500 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 4% en Bono de Producción⁶, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Equipo del Presidente*

Logra 10.000 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 6% en Bono de Producción⁶, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Club del Chairman*

Debes contar con 5 integrantes del Equipo del Presidente Completamente Calificados** en línea directa, en 5 líneas separadas de tu organización.



Círculo del Fundador*

Debes contar con 10 integrantes del Equipo del Presidente Completamente Calificados** en línea directa, en 10 líneas separadas de tu organización.

EQUIPO TAB EQUIPO DE MÁXIMO RENDIMIENTO

1. El término Ingresos por Ventas al por Menor equivale a Ingresos inmediatos por Ventas al por Menor, Ingresos al por Menor, Ingresos por Ventas al detalle o Ingresos al por Menor Inmediatos según aplique por país.
2. El término Ingresos por Ventas al por Mayor equivale a Ingresos Diarios por Ventas por Mayoreo, Ingresos al por Mayor, Ingresos por Ventas al Mayoreo o Ingresos al por Mayor diarios según aplique por país.
3. Volumen Adquirido Personalmente es el volumen de los pedidos comprados por ti directamente a Herbalife Nutrition, usando tu Número de Identificación, ya sea para tu uso personal o para ventas a tus clientes.
4. Volumen no comprometido de un Distribuidor Independiente es el volumen no utilizado para calificar a Supervisor por Distribuidores Independientes en tu organización.
5. El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o Ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.
6. El término Bonos de Producción equivale a Incentivo por Desempeño de Organización, Pago Producción, Bonificación por Producción, Ingresos Adicionales, Rebaja por Producción, Ingresos por Servicios Adicionales o Comisión por Producción según aplique por país.

*No es necesario convertirse en Consultor Mayor, Constructor del Éxito o Productor Calificado para calificar como Supervisor. Para detalles completos sobre calificación, consulta el Libro de Plan de Ventas y Mercadeo y Normas de Negocio.

**Consulta tu Paquete del Asociado Independiente de Herbalife Nutrition para información detallada.

†Supervisor, "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que puede conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.