

ผู้คนมาเป็นสมาชิก Herbalife Nutrition ด้วยเหตุผลหลายประการ ความจริงส่วนใหญ่ (73%)¹ เริ่มมาจากที่พวกเขาและครอบครัวต้องการได้รับผลิตภัณฑ์ในราคาส่วนลด รองลงมาคือต้องการมีรายได้เสริม ต้องการทดลองทำธุรกิจขายตรง พวกเขาได้รับการสนับสนุนจาก Herbalife Nutrition โดยการเริ่มต้นธุรกิจด้วยต้นทุนที่ต่ำ (ชุดสมัครสมาชิก Herbalife Nutrition ราคา 1429.91² บาท บวกภาษีมูลค่าเพิ่ม ค่าหีบห่อ และค่าจัดส่ง) และ การรับประกันการคืนเงิน³ ไม่จำเป็นต้องซื้อสินค้าคงคลังไว้เป็นจำนวนมาก หรือซื้อวัสดุอื่น ๆ ที่ไม่จำเป็น ความจริงแล้วนโยบายของ Herbalife Nutrition ไม่สนับสนุนให้ซื้ออุปกรณ์ส่งเสริมการขาย โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงต้นของการเป็นสมาชิก

หากคุณเป็นคนที่แสวงหารายได้เสริมหรือรายได้หลัก เราอยากให้คุณคาดหวังถึงรายได้ที่คุณจะได้รับอย่างเป็นทางการไปได้อีกและสมเหตุผล โอกาสในการรับรายได้ของ Herbalife Nutrition เปรียบเสมือนการเป็นสมาชิกฟิตเนส: ผลลัพธ์ที่ได้จะแตกต่างกันตามเวลา พลังงานและการออกกำลังกายที่คุณทุ่มเทลงไป ใครก็ตามที่พิจารณาถึงโอกาสทางธุรกิจ Herbalife Nutrition จำเป็นต้องเข้าใจถึงความเป็นจริงของธุรกิจขายตรง ซึ่งเป็นงานหนัก ไม่มีทางลัดที่จะร่ำรวย ไม่รับประกันความสำเร็จ แต่สำหรับผู้ที่มีเวลาและพลังงานในการพัฒนาฐานลูกค้าให้มั่นคง และจากนั้นก็เป็นที่ปรึกษาและฝึกอบรมให้ผู้อื่นเพื่อปฏิบัติในแบบเดียวกันแล้ว ย่อมมีโอกาสในการเติบโตส่วนบุคคลและมีรายได้เสริมหรือรายได้หลักที่น่าพอใจ

ถ้าไรจากการขายของคุณเอง: เป็นองค์ประกอบหนึ่งของรายได้ สมาชิกจะได้รับกำไรหลังหักค่าใช้จ่ายจากการขายผลิตภัณฑ์ Herbalife Nutrition สมาชิกสามารถเลือกรีชีทำธุรกิจได้ด้วยตัวเอง รวมถึงจำนวนวันและเวลาที่ทำงาน และค่าใช้จ่ายเกิดขึ้น

ค่าตอบแทนหลายระดับ: สมาชิกบางท่าน (23.9%) ได้ตัดสินใจที่จะสนับสนุนคนอื่น ๆ ให้มาเป็นสมาชิก Herbalife Nutrition ในลักษณะนี้พวกเขาอาจพยายามสร้างและรักษาองค์กรลูกทีม ซึ่งจะไม่มีค่าใช้จ่ายใดๆเลยในการสนับสนุนสมาชิกใหม่ พวกเขาจะได้รับเงินซึ่งมาจากการขายผลิตภัณฑ์ให้แก่สมาชิกลูกทีมของเขาเพื่อการบริโภคส่วนตัวหรือการจำหน่ายปลีกให้แก่ผู้อื่นเท่านั้น โอกาสสำหรับค่าตอบแทนหลายระดับมีรายละเอียดอยู่ในแผนการจ่ายผลตอบแทนของ Herbalife Nutrition ซึ่งสมาชิกสามารถตรวจสอบออนไลน์ได้ที่ hrbl.me/thTH-SMP.

สำหรับ 9.6% ของสมาชิก Herbalife Nutrition ที่เป็นผู้นำธุรกิจที่มียอด⁴ และมีลูกทีม ค่าตอบแทนเฉลี่ยที่ได้รับจากบริษัท ในปี 2018 คือ 190,249 บาท จำนวนเงินเหล่านี้เป็นยอดก่อนที่จะมีการหักค่าใช้จ่ายในการดำเนินธุรกิจหรือการส่งเสริมธุรกิจ

ในตารางด้านล่าง เราได้สรุปผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจที่มีให้แก่สมาชิก Herbalife Nutrition ในปี 2018 สำหรับสมาชิก 24,425 คน (86%)⁵ ได้รับผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจที่เกิดจากการซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาส่วนลดสำหรับการบริโภคส่วนตัวและครอบครัว หรือสำหรับการขายให้แก่ผู้อื่น ซึ่งทั้งสองอย่างข้างต้นไม่มีการจ่ายผลตอบแทนจากบริษัท

ค่าตอบแทนหลายระดับที่จ่ายให้กับสมาชิกที่ตั้งสรุไว้ด้านล่าง ไม่รวมถึงค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นโดยสมาชิกในการดำเนินงานหรือการส่งเสริมการขายในธุรกิจ ซึ่งค่าใช้จ่ายในธุรกิจดังกล่าวสามารถแตกต่างกันไปในหลายกรณี อาจรวมถึงการโฆษณาหรือค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการขาย สินค้าตัวอย่าง การฝึกอบรม ค่าเช่า ค่าเดินทาง ค่าโทรศัพท์และอินเทอร์เน็ต และค่าใช้จ่ายเบ็ดเตล็ด ค่าตอบแทนที่ตั้งสรุไว้ด้านล่างไม่ใช่แบบอย่างที่ดีของค่าตอบแทนโดยรวม หรือเฉพาะเจาะจงสำหรับสมาชิกที่จะได้รับค่าตอบแทนใดๆ ตัวเลขเหล่านี้ไม่ควรถือเป็นหลักประกันหรือการประเมินค่าตอบแทนโดยรวมที่แท้จริงหรือผลกำไรของคุณ การประสบความสำเร็จกับ Herbalife Nutrition เกิดจากความพยายามขายผลิตภัณฑ์ที่ดีเท่านั้น ซึ่งต้องอาศัยความขยันขันแข็ง การทำงานอย่างหนักและความเป็นผู้นำ ความสำเร็จของคุณจะขึ้นอยู่กับวิธีการใช้คุณสมบัติเหล่านี้ อย่างมีประสิทธิภาพ

สมาชิกระดับเดียว(ไม่มีลูกทีม)							
โอกาสทางเศรษฐกิจ	สมาชิก*		ผลตอบแทนทางเศรษฐกิจสำหรับสมาชิกระดับเดียวคือการได้ซื้อผลิตภัณฑ์ที่ราคาขายส่งสำหรับการบริโภคส่วนตัวและครอบครัวของตนเช่นเดียวกับโอกาสในการขายปลีกผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้อื่นที่ไม่ใช่สมาชิก เนื่องจากผลตอบแทนของการดำเนินการทั้งสองอย่างข้างต้นไม่ได้ถูกจ่ายโดย Herbalife Nutrition จึงไม่รวมอยู่ในตารางนี้				
	จำนวน	%					
<ul style="list-style-type: none"> การซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาขายส่ง กำไรจากการขายผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้อื่นที่ไม่ใช่สมาชิก 	21,695	76.1%					
ผู้นำธุรกิจที่ไม่มียอดส่วนตัวซึ่งมีลูกทีม							
โอกาสทางเศรษฐกิจ	สมาชิก*		นอกจากนี้ยังมีผลตอบแทนทางเศรษฐกิจของสมาชิกระดับเดียวข้างต้นที่ไม่ได้รวมอยู่ในแผนภูมินี้ นั่นหมายความว่าสมาชิกที่เป็นผู้นำธุรกิจที่ไม่มียอดส่วนตัวซึ่งมีลูกทีม อาจมีสิทธิ์ได้รับค่าคอมมิชชั่นจากการขายส่งจาก Herbalife Nutrition เมื่อลูกทีมซื้อผลิตภัณฑ์โดยตรงกับ Herbalife Nutrition				
	จำนวน	%					
<ul style="list-style-type: none"> การซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาขายส่ง กำไรจากการขายผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้อื่นที่ไม่ใช่สมาชิก กำไรจากการค้าส่งจากการซื้อของสมาชิกลูกทีม 	4,068	14.3%	สมาชิก 1,586 คน จาก 2,844 คน มีสิทธิ์ได้รับการจ่ายค่าตอบแทนดังกล่าวในปี 2018 ค่าเฉลี่ยโดยรวมในการค่าตอบแทนให้กับสมาชิกทั้ง 1,586 คน คือ 2,534 บาท				
ผู้นำธุรกิจที่มียอดส่วนตัวและมีลูกทีม							
โอกาสทางเศรษฐกิจ	สมาชิก*		ผู้นำธุรกิจทั้งหมดที่มียอดส่วนตัวและมีลูกทีม				
	จำนวน	%	ค่าตอบแทนจาก Herbalife Nutrition โดยเฉลี่ย (บาท)	จำนวนสมาชิก	% รวมของแต่ละกลุ่ม	การจ่ายค่าตอบแทนเฉลี่ยรวม (บาท)	ตารางนี้รวมค่าคอมมิชชั่นโรยัลตี้ และโบนัสที่จ่ายโดย Herbalife Nutrition แต่ไม่รวม ถึงรายได้ที่มาจาก การขายผลิตภัณฑ์ Herbalife Nutrition ของสมาชิกให้แก่ผู้อื่น
<ul style="list-style-type: none"> การซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาขายส่ง กำไรจากการขายผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้อื่นที่ไม่ใช่สมาชิก กำไรจากการค้าส่งจากการซื้อของสมาชิกลูกทีม ค่าตอบแทนหลายระดับจากยอดขายของลูกทีม <ul style="list-style-type: none"> โรยัลตี้ โบนัส 	2,738	9.6%	>1,000,000	104	3.8%	3,220,747	
			500,001-1,000,000	79	2.9%	699,312	
			250,001-500,000	126	4.6%	360,405	
			100,001-250,000	252	9.2%	159,221	
			20,001-100,000	787	28.7%	46,082	
			1-20,000	1,142	41.7%	7,792	
			0	248	9.1%	0	
Total	2,738	100.0%	190,249				

*1,042 จาก 21,695 คนของสมาชิกระดับเดียวคือผู้นำธุรกิจที่มียอดส่วนตัวแต่ไม่มีลูกทีม

ส่วนใหญ่ของสมาชิกที่ได้รับรายได้เกิน 500,000 บาทจาก Herbalife Nutrition ในปี 2018 ได้ก้าวสู่ระดับมิลเลียนแนร์ทีมของ Herbalife Nutrition ในปี 2018 มีสมาชิกของประเทศไทย 12 ท่านสามารถทำคุณสมบัตินี้ได้สำเร็จ ซึ่งบุคคลเหล่านั้นเป็นสมาชิก Herbalife Nutrition มาแล้วโดยเฉลี่ย 10 ปี ก่อนที่จะขึ้นสู่ระดับมิลเลียนแนร์ทีม ซึ่งระยะเวลาที่ยาวนานที่สุดคือ 16 ปี และสั้นที่สุดคือน้อยกว่า 5 ปี

¹ 73% อ้างอิงจากการสำรวจสมาชิกในสหรัฐอเมริกาก่อนหน้านี้โดยม.ลิเบอร์แมน รีริช เวสต์วูด อินคอร์ปอเรท ("LRW") เดือน มกราคม 2013 โดยมีขอบเขตของความผิดพลาด +/-3.7%

² ราคาที่ระบุเป็นราคาสำหรับประเทศไทย ณ เดือนธันวาคม 2018 ซึ่งอาจมีการเปลี่ยนแปลง กรุณาตรวจสอบราคาปัจจุบันที่เว็บไซต์ <http://opportunity.herbalife.co.th/>

³ หากมีการยื่นคำร้องขอคืนชุดสมัครสมาชิก ภายใน 90 วัน และ 1 ปีสำหรับการขอคืนสินค้าคงคลังที่อยู่ใสภาพที่นำกลับมาจำหน่ายได้ ณ ขณะที่ยังออกจากธุรกิจ

⁴ ผู้นำธุรกิจที่มียอดส่วนตัวคือสมาชิกระดับซัพพลายเออร์และระดับที่สูงกว่า กรุณาตรวจสอบรายละเอียดแผนการจ่ายผลตอบแทนของ Herbalife Nutrition ได้ที่ hrbl.me/thTH-SMP.

64.1% ของผู้นำธุรกิจ ณ. วันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2018 ทำการรักษาคณสมบัตินี้สำเร็จแล้ว ณ วันที่ 31 มกราคม 2019 (รวมทั้ง 49% ของสมาชิกที่มีคุณสมบัติเป็นผู้นำธุรกิจครั้งแรก).