

## ЗВІТ ПРО СЕРЕДНІЙ РІВЕНЬ ВИНАГОРОДИ, ВИПЛАЧЕНОЇ КОМПАНІЄЮ HERBALIFE NUTRITION НЕЗАЛЕЖНИМ ПАРТНЕРАМ HERBALIFE NUTRITION В УКРАЇНІ У 2017 РОЦІ

Люди стають Незалежними Партнерами Herbalife Nutrition через ряд причин. Значна більшість (73%)<sup>1</sup> підписують Договір з компанією Herbalife Nutrition для того, щоб отримати можливість купувати продукти для себе та членів своєї сім'ї за більш вигідною ціною. Інших приваблює часткова зайнятість в сфері прямих продажів, яку легко розпочати через низькі початкові витрати (ціна Набору Незалежного Партнера Herbalife Nutrition становить 579,53 грн.,<sup>2</sup> плюс супутні податки на продаж і витрати на доставку та упаковку), а також гарантію повернення грошей.<sup>3</sup> Від Незалежного Партнера не вимагається жодних додаткових витрат на придбання запасів продукції або маркетингових матеріалів. Більш того, корпоративна політика Herbalife Nutrition не заохочує придбання маркетингових інструментів бізнесу, особливо в перші кілька місяців партнерської діяльності.

Якщо Вас цікавлять можливості отримання додаткового або постійного доходу, ми хочемо, щоб Ваші очікування щодо можливого рівня доходу були реалістичними. Можливості отримання доходу в бізнесі з Herbalife Nutrition чимось нагадують тренування в спортзалі: результати залежать від витраченого часу, ентузіазму та вкладених сил. Всі, хто розглядає можливість бізнесу з Herbalife Nutrition, повинні розуміти специфіку бізнесу прямих продажів. Це старанна робота. Не існує швидких способів розбагатіти, гарантій успіху тут бути не може. Проте для тих, хто готовий вкладати свій час і енергію в розвиток постійного кола клієнтів, а також у навчання і допомогу іншим у подібному розвитку, можливості для особистісного зростання та отримання додаткового або постійного доходу, безумовно, існують.

**ДОХІД ВІД ВАШИХ ВЛАСНИХ ПРОДАЖІВ:** Однією зі складових частин доходу, який Незалежний Партнер може отримати в цьому бізнесі, є прибуток від реалізації продуктів Herbalife Nutrition третім особам за вирахуванням витрат. Незалежні Партнери самі визначають для себе спосіб ведення бізнесу, кількість днів і годин, які вони мають намір присвячувати цій діяльності, а також розмір витрат, які вони несуть, і ціни, які вони встановлюють.

**БАГАТОРІВНЕВА ВИНАГОРОДА:** Деякі Незалежні Партнери (25,5%) приймають рішення привести в бізнес нових Незалежних Партнерів Herbalife Nutrition. В цьому випадку у них є можливість побудувати та розвинути власну Організацію Незалежних Партнерів нижчого підпорядкування. За сам факт залучення до бізнесу нових Незалежних Партнерів вони не отримують жодної винагороди. Винагорода виплачується виключно, якщо Незалежний Партнер нижчого підпорядкування придбає продукти для реалізації серед своїх Незалежних Партнерів нижчого підпорядкування, особистого споживання або ж для роздрібного продажу продукту клієнтам. Схема такої багаторівневої винагороди докладно описана в Плані Продажів і Маркетингу Herbalife Nutrition, що доступний у режимі онлайн для всіх на сайті [hrbl.me/uaUA-SMP](http://hrbl.me/uaUA-SMP).

**Для 14,6% Незалежних Партнерів Herbalife Nutrition, які є Лідерами продажів<sup>4</sup> і мають Організацію нижчого підпорядкування, розмір середньої винагороди, отриманої від Компанії в 2017 році, склав 49,837 грн. Ця сума не включає витрати, понесені у процесі ведення або просування бізнесу.**

У нижченаведеній таблиці представлено загальну картину економічних переваг, отриманих Незалежними Партнерами Herbalife Nutrition у 2017 році. З таблиці видно, що економічні переваги 16,862 Незалежних Партнерів (89 %) є виключно доходами, отриманими в результаті придбання продуктів за оптовою ціною для особистого використання і для членів сім'ї або ж для реалізації даних продуктів третім особам. Жоден із наведених випадків не передбачає виплати будь-яких винагород з боку Компанії.

Дані про багаторівневу винагороду, наведені в таблиці нижче, не включають витрати, які Незалежний Партнер може понести в ході ведення або просування свого бізнесу. Подібні витрати можуть широко різнитися та включати в себе витрати на рекламу і просування, на дегустацію продуктів, навчання, оренду, поїздки, оплату телефонних розмов та інтернету, а також інші витрати. Наведені в даній таблиці виплати винагороди не обов'язково відображають точне значення винагороди (якщо такі й будуть), які може отримати той чи інший Незалежний Партнер. Наведені цифри не можна розглядати як гарантію або прогноз Ваших майбутніх винагород або доходів. Успіх у бізнесі з Herbalife Nutrition приходить в результаті ефективної діяльності з реалізації продуктів, що вимагає старанної роботи, послідовності та лідерства. Ваш успіх залежатиме від того, наскільки ефективно Ви реалізуєте дані якості.

Однорівневі Незалежні Партнери (Організація нижчого підпорядкування відсутня)							
Економічні можливості	Незалежні Партнери*		Економічна вигода однорівневих Незалежних Партнерів полягає в можливості придбання продуктів для особистого використання та для членів сім'ї за оптовою ціною, а також у можливості продажу продуктів особам, які не є Незалежними Партнерами. Жоден із вищезазначених доходів не відноситься до виплат, здійснюваних Компанією, в силу чого їх не включено до цієї таблиці.				
	Кількість	%					
<ul style="list-style-type: none"> <li>Оптова ціна на придбання продуктів</li> <li>Роздрібний дохід від продажу продуктів особам, які не є Незалежними Партнерами</li> </ul>	14,120	74,5%					
НЕ-лідери продажів, які мають Організацію нижчого підпорядкування							
Економічні можливості	Незалежні Партнери		Окрім згаданих вище і не включених до цієї таблиці економічних вигод однорівневих Незалежних Партнерів, деякі Не-лідери продажів, які мають Організацію нижчого підпорядкування, мають право отримувати виплати від компанії Herbalife Nutrition у вигляді Комісійної винагороди за придбання продукції членами їх Організації нижчого підпорядкування безпосередньо в Herbalife Nutrition.				
	Кількість	%					
<ul style="list-style-type: none"> <li>Оптова ціна на придбання продуктів</li> <li>Роздрібний дохід від продажу продуктів особам, які не є Незалежними Партнерами</li> <li>Оптовий дохід від продажу продуктів Незалежному Партнеру з організації нижчого підпорядкування.</li> </ul>	2,055	10,8%					152 з 1,708 Незалежних Партнерів отримали дані виплати у 2017 році. Середній загальний розмір виплат цим 152 Незалежним Партнерам склав 1,011 грн.
Лідери продажів, які мають Організацію нижчого підпорядкування							
Економічні можливості	Незалежні Партнери		Всі Лідери продажів, які мають Організацію нижчого підпорядкування				Ця таблиця включає в себе всі Комісійні винагороди, винагороди за Послуги та Додаткові винагороди за Послуги, отримані компанією Herbalife Nutrition своїм Незалежним Партнерам. Таблиця не включає суми, отримані Незалежними Партнерами від реалізації продуктів Herbalife Nutrition третім особам.
	Кількість	%	Середній діапазон виплат від Herbalife Nutrition (грн.)	Кількість Незалежних Партнерів	% від загальної кількості	Середній рівень Винагород (грн.)	
<ul style="list-style-type: none"> <li>Оптова ціна на придбання продуктів</li> <li>Роздрібний дохід з продажу продуктів особам, які не є Незалежними Партнерами</li> <li>Оптовий дохід від продажу продуктів Незалежному Партнеру з організації нижчого підпорядкування</li> <li>Багаторівнева компенсація з продажів Організації нижчого підпорядкування                             <ul style="list-style-type: none"> <li>- Винагорода за Послуги</li> <li>- Додаткова Винагорода за Послуги</li> </ul> </li> </ul>	2,770	14,6%	>250,000	83	3,0%	1,161,148	
			100,001-250,000	107	3,9%	148,561	
			50,001-100,000	135	4,9%	68,493	
			25,001-50,000	189	6,8%	34,265	
			5,001-25,000	713	25,7%	11,940	
			1-5,000	704	25,4%	2,190	
			0	839	30,3%	0	
			Усього	2,770	100,0%	49,837	
* 1,438 з 14,120 однорівневих Незалежних Партнерів є Лідерами продажів без Організації нижчого підпорядкування							

Більшість Незалежних Партнерів, які отримали від компанії Herbalife понад 100,000 грн. у 2017 році, досягли рівня President's Team. За 2017 один українських Незалежних Партнерів досягли рівня Millionaire Team, на що знадобилося 9 років.

<sup>1</sup> 73%, за даними опитування Незалежних Партнерів, проведеного в США організацією "Lieberman Research Worldwide", січень 2013 р., допустима межа похибки + / - 3,7%.

<sup>2</sup> Наведені ціни дійсні для України на грудень 2017 р. і можуть змінюватися.

<sup>3</sup> 90 днів на повернення Набору Незалежного Партнера Herbalife Nutrition (ННП) і рік на повернення продуктів, що зберегли товарний вигляд, за умови припинення партнерської діяльності.

<sup>4</sup> Лідери продажів - це Незалежні Партнери, які досягли рівня Супервайзора або вище. Детальнішу інформацію Ви можете знайти у Плані Продажів і Маркетингу Herbalife Nutrition, доступного на сайті [hrbl.me/uaUA-SMP](http://hrbl.me/uaUA-SMP).

86,6% усіх Лідерів продажів на 1 лютого 2017 року, що пройшли рекваліфікацію на 31 січня 2018 року (включаючи 79 % Незалежних Партнерів, які стали Лідерами продажів вперше).