

ЕЖЕГОДНЫЙ ОТЧЕТ О СРЕДНЕМ УРОВНЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ, ВЫПЛАЧЕННЫХ КОМПАНИЕЙ HERBALIFE NUTRITION НЕЗАВИСИМЫМ ПАРТНЕРАМ HERBALIFE NUTRITION В РОССИИ В 2018 ГОДУ

Люди становятся Независимыми Партнерами Herbalife Nutrition по ряду причин. Большинство (73%)¹ заключают Договор с Herbalife Nutrition для того, чтобы получить возможность приобретать продукты для себя и членов своей семьи по более выгодной цене. Других привлекает частичная занятость в сфере прямых продаж, которую просто начать в связи с низкими первоначальными затратами (цена Набора Независимого Партнера Herbalife Nutrition составляет 1,814.76 коп.,² плюс сопутствующие налоги на продажу, доставку и упаковку), а также гарантией возврата вложенных средств³. От Независимого Партнера не требуется никаких дополнительных затрат на покупку запасов продукции или маркетинговых материалов. В сущности, корпоративная политика Herbalife Nutrition не поощряет покупку маркетинговых инструментов бизнеса, особенно в первые несколько месяцев партнерской деятельности.

Если Вас интересуют возможности получения дополнительного или постоянного дохода, мы хотим, чтобы Ваши ожидания в отношении возможного уровня дохода были реалистичны. Возможности получения дохода в бизнесе с Herbalife Nutrition чем-то напоминают тренировку в спортзале: результаты зависят от потраченного времени, энтузиазма и вложенных сил. Любой человек, рассматривающий возможности бизнеса с Herbalife Nutrition, должен понимать специфику бизнеса прямых продаж. Это усердная работа. Не существует быстрых способов разбогатеть, гарантий успеха здесь быть не может. Однако для тех, кто готов вкладывать свое время и энергию в развитие постоянного круга клиентов, а также в обучение и оказание помощи другим в подобном развитии, возможность получения дополнительного или постоянного дохода и личностный рост и, безусловно, существует.

ДОХОД С ВАШИХ СОБСТВЕННЫХ ПРОДАЖ: Одной из составных частей дохода, который Независимый Партнер может извлечь в этом бизнесе, является прибыль, после вычета расходов, от реализации продуктов Herbalife Nutrition. Независимые Партнеры сами определяют для себя способ ведения бизнеса, количество дней и часов, которые они намерены посвящать этой деятельности, а также размер расходов, которые они несут, и запрашиваемые цены.

МНОГОУРОВНЕВОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ: Некоторые Независимые Партнеры (21.5%) помогают другим стать Независимыми Партнерами Herbalife Nutrition. В таком случае у них есть возможность строить и поддерживать свою собственную организацию нижестоящих Независимых Партнеров. За сам факт привлечения в бизнес новых Независимых Партнеров они не получают никаких Вознаграждений. Вознаграждение выплачивается исключительно, если нижестоящий Независимый Партнер приобретает продукты для реализации среди своих нижестоящих Независимых Партнеров, личного потребления, или розничной продажи продуктов клиентам. Схема этого многоуровневого Вознаграждения подробно описана в Плате Продаж и Маркетинга Herbalife Nutrition, который доступен в режиме онлайн для всех Независимых Партнеров на сайте hrbl.me/ruRU-SMP.

Среднее Вознаграждение 12.1% Независимых Партнеров Herbalife Nutrition, которые являются Лидерами продаж⁴ и имеют нижестоящую организацию, полученное от Herbalife Nutrition в 2018 году составило 168,879 руб. Данная сумма не включает расходы, понесенные в процессе ведения или продвижения бизнеса.

В таблице ниже представлена общая картина экономических преимуществ, извлеченных Независимыми Партнерами Herbalife Nutrition в 2018 году. Из таблицы видно, что экономические преимущества 129,843 Независимых Партнеров (85%) состоят исключительно из дохода, полученного в результате приобретения продуктов по оптовой цене для личного использования и для членов семьи или же для реализации данных продуктов третьим лицам. Ни один из приведенных случаев не предполагает выплаты каких-либо Вознаграждений от Компании.

Данные о Вознаграждениях в многоуровневой организации приведены в таблице ниже и не включают расходы, которые Независимый Партнер может понести в ходе управления или продвижения своего бизнеса. Подобные расходы могут варьироваться и включать в себя расходы на рекламу и продвижение, на дегустацию продуктов, обучение, аренду, поездки, оплату телефонных разговоров и интернета, а также прочие траты. Представленные в данной таблице выплаты Вознаграждений не обязательно отражают точное значение Вознаграждений (если таковые и будут), которые тот или иной Независимый Партнер может получить. Приведенные величины не являются гарантированными и не должны рассматриваться как прогноз Ваших будущих выплат Вознаграждений или доходов. Успех в бизнесе с Herbalife Nutrition приходит только при условии эффективных решений по реализации продуктов, что требует усердной работы, последовательности, лидерства. Ваш успех будет зависеть от того, насколько эффективно Вы реализуете данные качества.

Одноуровневые Партнеры (нижестоящая организация отсутствует)			
Экономические возможности	Независимые Партнеры *		
	Количество	%	
<ul style="list-style-type: none"> Оптовая цена на приобретение продуктов Розничный доход с продажи продуктов лицам, не являющимся Независимыми Партнерами 	119,930	78.5%	
Экономическая выгода одноуровневых Независимых Партнеров состоит в возможности приобретения продуктов для личного использования и для членов семьи по оптовой цене, а также в возможности продажи продуктов лицам, не являющимся Независимыми Партнерами. Ни один из упомянутых выше доходов не относится к выплатам, осуществляемым Компанией, в силу чего данные доходы не включены в настоящую таблицу.			
Не-Лидеры продаж, имеющие нижестоящую организацию			
Экономические возможности	Независимые Партнеры		
	Количество	%	
<ul style="list-style-type: none"> Оптовая цена на приобретение продуктов Розничный доход с продажи продуктов лицам, не являющимся Независимыми Партнерами Оптовый доход с продажи продуктов Независимому Партнеру из нижестоящей организации. 	14,352	9.4%	
Помимо упомянутых выше и не включаемых в эту таблицу экономических выгод одноуровневых Независимых Партнеров, Не-Лидеры продаж, которые имеют нижестоящую организацию, вправе получать выплаты от компании Herbalife Nutrition в виде Комиссионного Вознаграждения за приобретения продукции Нижестоящими Независимыми Партнерами их организации. При этом продукция должна быть приобретена напрямую в Herbalife Nutrition.			
5,606 из 11,283 Независимых Партнеров получили данные выплаты в 2018 году. Средняя общая выплата этим 5,606 Независимым Партнерам составила 2,342 рублей.			
Лидеры продаж, имеющие нижестоящую организацию			
Экономические возможности	Независимые Партнеры		
	Количество	%	
<ul style="list-style-type: none"> Оптовая цена на приобретение продуктов Розничный доход с продажи продуктов лицам, не являющимся Независимыми Партнерами Оптовый доход с продажи продуктов Независимому Партнеру из нижестоящей организации Многоуровневая компенсация с продаж нижестоящей организации <ul style="list-style-type: none"> Вознаграждение за Услуги Дополнительное Вознаграждение за Услуги 	18,5380	12.1%	
Все Лидеры продаж, имеющие нижестоящую организацию			
Средний диапазон выплат от Herbalife Nutrition (рубли)	Количество Независимых Партнеров	% от Общего Количества	Средний уровень Вознаграждения (рубли)
>2 500 000	226	1.2%	7,005,906
1 000 001-2 500 000	315	1.7%	1,602,734
250 001-1 000 000	1,062	5.7%	473,559
100 001-250 000	1,463	7.9%	155,777
20 001-100 000	5,486	29.6%	44,728
1-20 000	8,819	47.6%	7,516
0	1,167	6.3%	0

Итого	18,538	100.0%	168,879
Данная Таблица включает все Комиссионные Вознаграждения, Вознаграждения за Услуги и Дополнительные Вознаграждения за Услуги, выплачиваемые компанией Herbalife Nutrition своим Независимым Партнерам. Таблица не включает суммы, полученные Независимыми Партнерами от реализации продуктов Herbalife Nutrition третьим лицам.			
* 8,376 из 119,930 одноуровневых Независимых Партнеров являются Лидерами продаж без нижестоящей организации.			

Большинство Независимых Партнеров, которые получили более 1 000 000 рублей в 2018 году, достигли уровня President's Team. За 2018 год 5 Независимый Партнер из России достиг уровня President's Team. К моменту, когда они достигли статуса President's Team, они являлись Независимыми Партнерами Herbalife Nutrition в среднем на протяжении 17 лет. Самый длительный срок в бизнесе Herbalife Nutrition составил 24 год, самый короткий - менее 7 лет.¹ 73%, на основании опроса Независимых Партнеров, проведенного в США организацией "Lieberman Research Worldwide", январь 2013 г., допустимый предел погрешности +/- 3.7%.

² Указанная стоимость действительна для России с декабря 2018 года и может измениться.

³ 90 дней на возврат Набора Независимого Партнера Herbalife Nutrition (ННП) и год на возврат продуктов, сохранивших товарный вид, при условии прекращения партнерской деятельности.

⁴ Лидеры продаж - это Независимые Партнеры, которые достигли уровня Супервайзора или выше. Подробнее Вы можете узнать из Плана Продаж и Маркетинга Herbalife, доступного на сайте hrbl.me/ruRU-SMP.

85.1% всех Лидеров продаж с 1 февраля 2018 года, прошедших реквалификацию к 31 января 2019 года (включая 81.7% Независимых Партнеров, ставших Лидерами продаж впервые).